

Desarrollo Asincrónico - Instrucciones.

Las participantes deben elaborar un plan de fortalecimiento de la inteligencia de su negocio tomando como ejemplo, las hojas de trabajo RF3 y RF4

hoja de trabajo RF3

Area:	Inteligencia del negocio	
Propósito del Plan:	Disponer de datos, información, conocimiento acerca de la industria (mi negocio, los clientes, la competencia, marco normativo, tecnologías,,.)	
¿Dónde estamos Ahora?	¿Cómo vamos a hacer para llegar a donde queremos estar?	¿Dónde queremos estar?
<p>No sabemos qué información necesitamos.</p> <p>Tenemos registros de información contable básica pero no análisis de cuentas.</p> <p>Nos informamos por la TV y RRSS</p> <p>La operación diaria presenta obstáculos para mejorar la información acerca de los clientes.</p>	<p>Semana 1 Definir cuál es la información clave que necesitamos.</p> <p>Determinar cómo se obtendrá esta información (las fuentes) y los encargados.</p> <p>Determinar cómo se llevará registro de la información y formatos.</p> <p>Entrenar al personal para que se conviertan en escuchas activos capaces de captar información, inteligencia para el negocio.</p> <p>Semana 2 Comenzar a recoger la información.</p> <p>Probar formatos y análisis.</p> <p>Presentar resultados.</p> <p>Determinar mejoras.</p> <p>Semana 3 Sistema de Inteligencia de negocio en régimen.</p>	<p>Con un Sistema de Inteligencia del negocio que nos permita captar, registrar, interpretar, los datos, información y conocimiento clave para nuestro negocio.</p>

Desarrollo Asincrónico - Instrucciones.

Continuación, hoja ejemplo para elaborar plan de mejora de sistema de inteligencia de su negocio.

Usted es libre de elegir el formato que más le sirva para lograr el objetivo: Plan de Mejora

hoja de trabajo RF4

¿Dónde estamos Ahora?	¿Cómo vamos a hacer para llegar a donde queremos estar?			¿Dónde queremos estar?
	Semana 1	Semana 2	Semana 3	
<p>No sabemos qué información necesitamos.</p> <p>Tenemos registros de información contable básica pero no análisis de cuentas.</p> <p>Nos informamos por la TV y RRSS</p> <p>La operación diaria presenta obstáculos para mejorar la información acerca de los clientes.</p>	<p>Definir cuál es la información clave que necesitamos.</p> <p>Determinar cómo se obtendrá esta información (las fuentes) y los encargados.</p> <p>Determinar cómo se llevará registro de la información y formatos.</p> <p>Entrenar al personal para que se conviertan en escuchas activos capaces de captar información, inteligencia para el negocio</p>	<p>Comenzar a recoger la información.</p> <p>Probar formatos y análisis.</p> <p>Presentar resultados.</p> <p>Determinar mejoras.</p>	<p>Sistema de Inteligencia de negocio en régimen.</p>	<p>Con un Sistema de Inteligencia del negocio que nos permita captar, registrar, interpretar, los datos, información y conocimiento clave para nuestro negocio</p>